第６章 節税より大事!?“リスク回避”の視点

～保険・契約書・税務調査対策～

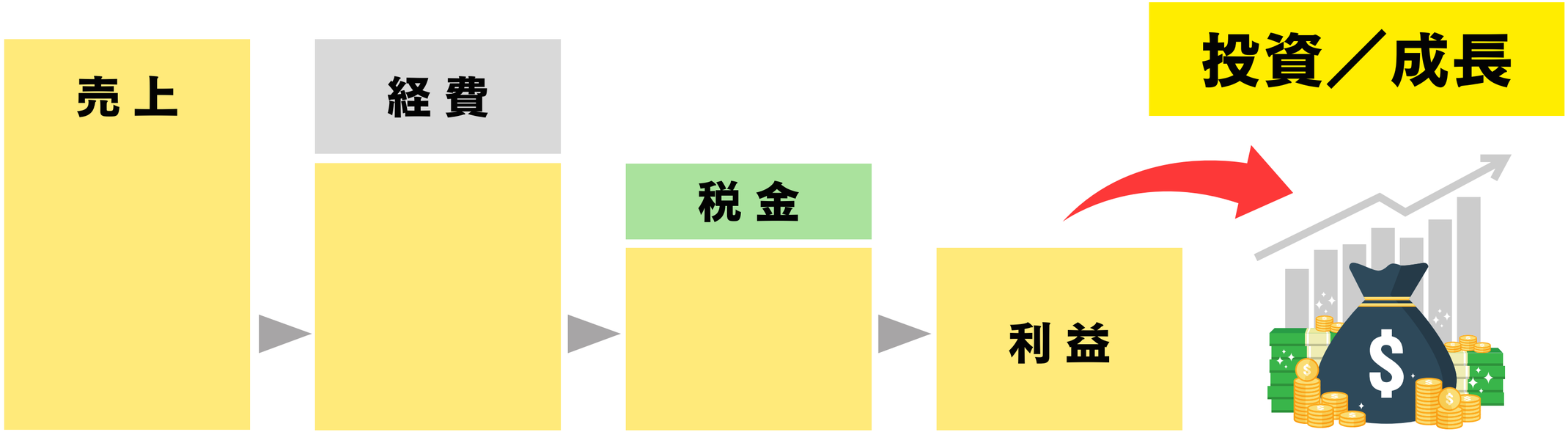
- 節税の考え方
- 税務調査への備え
- リスク対策の保険や契約書管理

節税は大事。でもそれ以上に
“守ること”を忘れないでください。

ⓒ2025REBFLEET

6-1　節税は“手段”、目的ではない

節税＝合法的に税金を減らす工夫
目的＝事業を成長させ、未来に投資すること



節税は減量サプリ。利益という体力がなければ逆効果です。

©2025REBFLEET

6-2-1 よくあるNG節税

- 無駄な保険加入
- 不要な高額接待
- 赤字を作るための節税

節税はゴールじゃない。利益を残すための“手段”です。

ⓒ2025REBFLEET

6-2-2 よい節税と悪い節税

悪い節税

- 無駄な保険加入
- 不要な高額接待
- 赤字を作るための節税

よい節税

- 将来の収益につながる
  人件費やマーケティング
- 支出を伴わない控除
  扶養、配偶者控除など

開業初期は節税はできてもしなくても良い

6-2-3 生活コストと事業コスト

生活コスト

消費活動へ

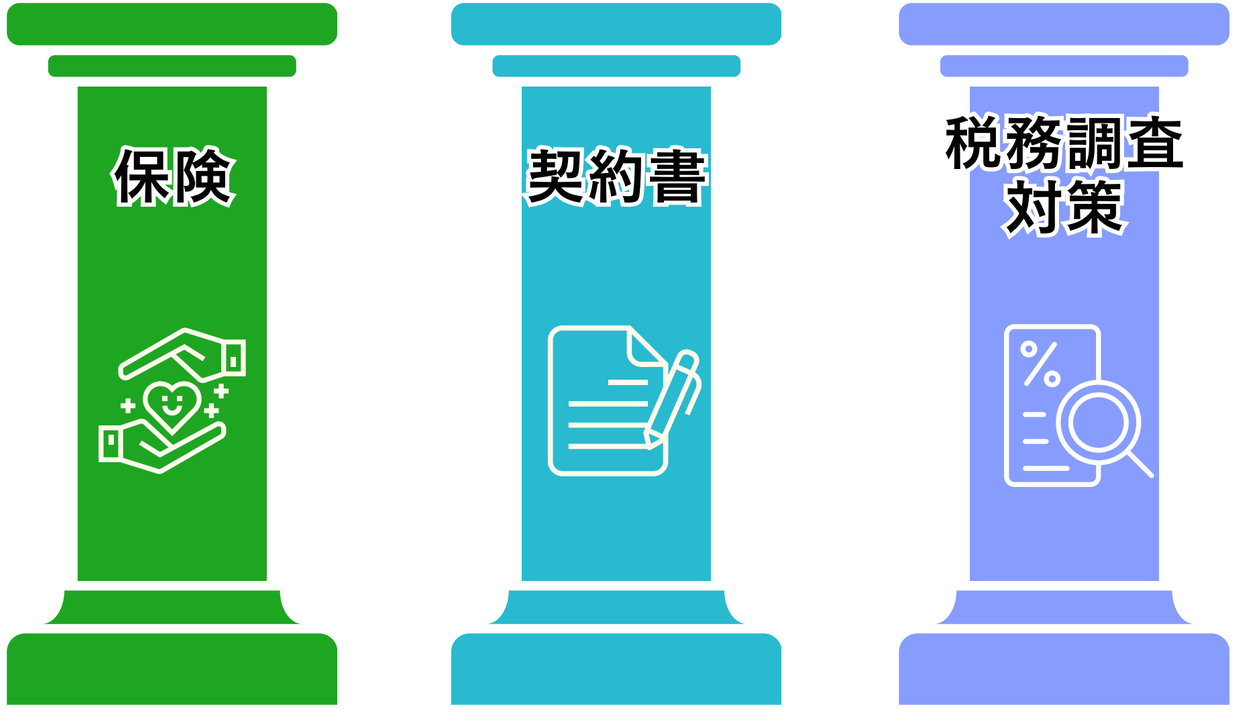
事業コスト

将来の収益を
生み出す資産

一見、全体のお金が減ってなさそう。資産価値は減っている。

6-3 リスク管理の3本柱

- **保険**
  （生命保険・損害保険・社会保険）
- **契約書**
  （取引条件・報酬・責任範囲）
- **税務調査対策**
  （帳簿を整える・説明できる）



守りを固めると、攻め（売上アップ）が安心してできます。

©2025REBFLEET

6-4 保険で守れること

- 事業継続資金
  （経営者に万一があった場合）
- 災害・事故リスク
- 社会保険で最低限の保障

必要以上に入らない。でも最低限は絶対に必要。

ⓒ2025REBFLEET

6-5 契約書で守れること

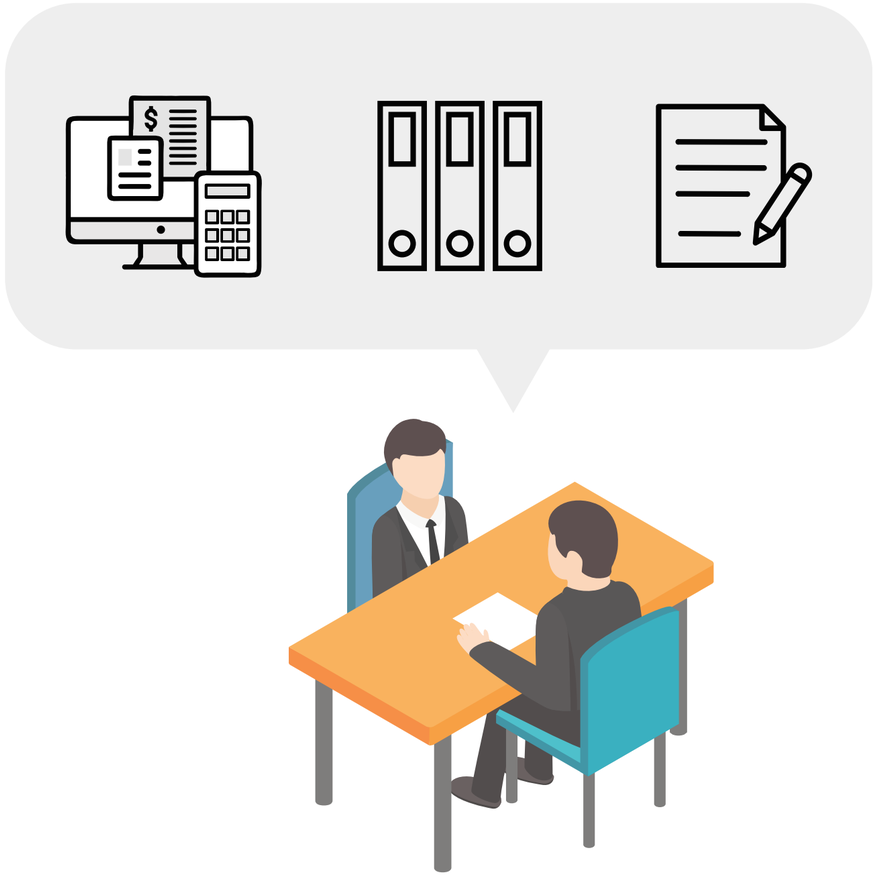
- 支払い条件を明確に
- トラブル時の責任範囲を明記
- 契約書があるだけで
  “交渉力”が変わる

口約束は友情。契約書は信用。

ⓒ2025REBFLEET

6-6 税務調査対策の基本

- 帳簿は正しく、整理整頓
- 領収書・請求書は7年保管
- “説明できる状態”にしておく

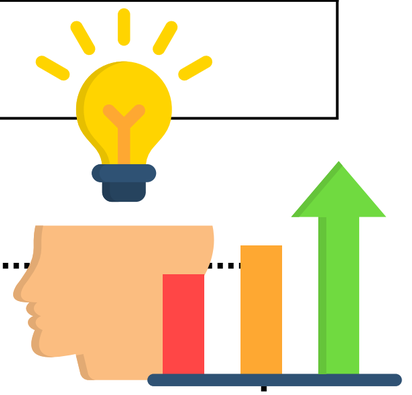


調査官は敵ではありません。説明できれば怖くない。

ⓒ2025REBFLEET

6-7 ワーク ～あなたのリスク診断～

	チェック項目	改善ポイント
✅	必要な保険に入っている	
✅	契約書を毎回交わしている	
⚠️	帳簿を月次で整理している	
❌	説明できるように記録している	



赤が多いほど危険。改善ポイントが“伸びしろ”です。

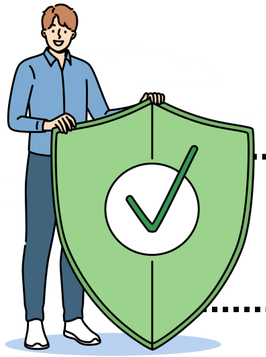
©2025REBFLEET

第６章のまとめ

節税は“目的”ではなく“手段”

リスク管理の3本柱＝保険・契約書・税務調査対策

守りを固めるからこそ、攻め（売上UP）が可能になる



守りと攻めはセット。どちらか一方では長く続きません。

ⓒ2025REBFLEET